

# Ab morgen mach' ich Mehrmarkenhandel mit Neu- und Gebrauchtwagen



"Mit dem ELN-Fahrzeughandelsmodul verkaufen Sie Autos ohne an den üblichen Preisschlachten teilnehmen zu müssen. Die hohe Anzahl an Lagerfahrzeugen ist ein Argument, das besticht," so ELN-Geschäftsführer Walter Schiel.

Wenn Sie mal ab und an Ihre Kundendatei durchgehen, tauchen bestimmt Namen auf, die Sie schon länger nicht mehr laut gefragt haben. Ein Teil dieser Kunden hat wahrscheinlich Ihre Kfz-Werkstatt nicht mehr besucht, weil ein Neufahrzeug angeschafft wurde. Sie konnten ihm sein Wunschfahrzeug nicht besorgen und fort ist Ihr Kunde. Das muss aber nicht so weitergehen. Beim nächsten Mal könnten Sie für Ihren Kunden selber als Fahrzeugverkäufer agieren.

Dazu müssen Sie weder eine Ausbildung als Autoverkäufer absolvieren noch viel Geld in Showroom etc. investieren. Mit einer intelligenten und preiswerten Lösung, wie das Angebot von ELN.de könnten Sie direkt loslegen. Für die Einkaufsbörse unter der Schirmherrschaft von Walter Schiel brauchen Sie weder in Vorleistung zu gehen, noch zahlen Sie Provision und sind auch nicht gezwungen, eine Mindestmenge abzunehmen. ELN.de bietet ein fertiges Konzept, ein dynamisches Fahrzeughandelsmodul, das

von 40 ausgesuchten Anbietern gespeist wird. Rund 35.000 Autos sind auf ELN.de zu finden, darunter 10.000 kurzfristig verfügbare Lagerfahrzeuge (neu bis 5 Jahre) sowie ca. 1.500 Autos im Vorlauf. Über 600 Wiederverkäufer haben sich diesem Konzept angeschlossen. Sie können die ELN-Autos schnell und einfach mit dem gewünschten Aufschlag kalkulieren und anschließend als eigene Angebote in die eigene homepage einbetten. Die Angebote werden über Nacht aktualisiert.

ELN bietet darüber hinaus einen zusätzlichen Marktplatz für die Teilnehmer untereinander, auf dem die eigenen auf dem Hof stehenden Autos den Kollegen angeboten werden können. "Ich biete" bzw. "ich suche" erleichtern die Transaktionen.

Für den Zugang zur Händler-Einkaufsdatenbank ist ein monatlicher Pauschaltarif von 110,- € netto zu zahlen. Darüber hinaus kostet die einmalige Einrichtungsgebühr 150,- €.

## Oliver Brandt aus Leer nutzt ELN seit 2 Jahren

*Wenn ich daran denke, wie oft ich früher, vor der ELN-Zeit, alles klar gemacht hatte - und wenn man das Auto dann abholen wollte, war es trotzdem schon verkauft, trotz Reservierung durch den Kollegen. Heute muss ich sagen: Wenn ich ELN nicht hätte, würde ich weniger verkaufen und hätte es insgesamt schwieriger. Pro Monat spart mir ELN mindestens 8-10 Stunden Zeit.*



*Noch kurz ein Beispiel zu einem ELN-Großhändler aus dem Südwesten Deutschlands: Ich bestellte einen Skoda Roomster abends gegen 19.00 Uhr. Am nächsten Morgen stellte sich heraus, dass der Wagen schon verkauft war. Der Großhändler bestellte aber für uns denselben Wagen in der selben Ausstattung zum selben Preis, so dass der Kunde wenige Wochen später doch noch sein Wunschauto hatte.*

### Infos unter:

S&S Internet Systeme GmbH  
Telefon: (0 21 66) 989 700  
Internet: [www.eln.de](http://www.eln.de)